



Sportbegeisterter Account Manager (m/w/d) im Bereich Kampfsport/Breitensport/Fitness

Über uns:

Budoland Sportartikel Vertriebs GmbH ist die Heimat von vier dynamischen und zugleich traditionsbewussten Marken im Kampfsport. Unser Ziel ist es, Kampfsportler*innen auf ihrem Weg in den Ring, den Cage oder auf die Matte so sicher wie möglich zu begleiten.

Unsere Marken:

TOP TEN - Unsere Vorzeigemarke für Kickboxen, Taekwon-Do, Boxen und Muaythai, steht seit 1992 unter dem Motto „Safety is our success“ und hat bereits Boxhandschuhe und Kopfschützer für die Olympischen Spiele bereitgestellt.

Hayashi - Als einer der Größen im Karate-Markt stattet Hayashi zahlreiche nationale und internationale Athleten*innen sowie den Deutschen Karate Verband e.V. mit hochwertigen Karateanzügen aus.

TOP TEN MMA - Unsere Marke für Mixed Martial Arts, eine stetig wachsende Kampfsportart, bietet Produkte für Anfänger bis Profi-Kämpfer.

Manus - Manus stellt Basic-Produkte für Boxen und Kickboxen bereit und ist der ideale Einstieg in die Welt des Kampfsports, der „kleine Bruder“ von TOP TEN.

Unsere Wachstumsaussichten:

In der aktiven Phase unseres dynamischen Wachstums sind wir auf der Suche nach motivierten Teammitgliedern, die gemeinsam mit uns in die Zukunft starten möchten. Unser topmodernes Headquarter in Flintsbach am Inn bildet den Dreh- und Angelpunkt für unsere nationalen und internationalen Aktivitäten. Hier knüpfen wir enge Partnerschaften mit über 50 weltweit tätigen Vertriebspartnern.

Deine spannenden Aufgaben:

Als Account Manager (m/w/d) mit Leidenschaft für Kampfsport, Breitensport und Fitness erwarten dich herausfordernde Aufgaben:

- du sorgst für die Zufriedenheit unserer Bestandskunden, zu denen Athleten, Vereine, Sportschulen und Fitnessstudios gehören
- du organisierst deinen Büroalltag eigenständig und trägst dazu bei, die gesteckten Ziele zu erreichen
- du entwickelst kreative Kommunikationswege, um unsere Kunden bestmöglich zufriedenzustellen
- du arbeitest Hand in Hand mit dem Sales Manager, um strategische Maßnahmen zu erarbeiten und umzusetzen

Deine Qualifikationen:

Fachliche Kompetenzen:

- deine Microsoft Office-Kenntnisse sind einfach top
- ein Grundverständnis für sportliches (Kampfsport-)Training kommt dir zugute
- kaufmännische Fähigkeiten mit Schwerpunkt Controlling sind bei uns sehr gefragt
- wenn du bereits Erfahrungen in Kundengewinnung und Kundenbindung gesammelt hast, passt das perfekt zu deinem Profil

Persönliche Kompetenzen:

- du bist kommunikativ und telefonierst gern
- selbstverständlich beherrschst du Deutsch in Wort und Schrift auf hohem Niveau
- solide Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind ein Plus, und falls du sogar Grundkenntnisse in Französisch hast, umso besser
- du bist selbstständig und stets fokussiert auf deine Ziele.

Deine Vorteile:

- eine langfristige und sichere Vollzeit-Anstellung
- Flexibilität dank eines Arbeitszeitkontos
- du arbeitest an einem topmodernen Arbeitsplatz
- wir sind immer da, um auf deine Fragen und Anliegen einzugehen
- du erhältst die Möglichkeit eines Job-Bikes für den Alltag, in der Freizeit und auf dem Arbeitsweg
- wir bieten eine Zusatzkrankenversicherung an, um deine Gesundheit zu schützen

Interessiert?

Dann sende uns jetzt deine Bewerbungsunterlagen inklusive deiner Gehaltsvorstellung an bewerbung@budoland.com. Dein Ansprechpartner ist Dominik Kruckenhauser.

Sei Teil unseres Teams und unterstütze uns dabei, Kampfsportler auf ihrem Weg bestmöglich zu begleiten!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!